



wir suchen dich.

SENIOR CONSULTANT |
VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D)
VERKAUF NEUBAU-
UND PRIVATIMMOBILIEN



Wir sind eine deutschlandweit agierende Unternehmensgruppe für ganzheitliche und innovative Immobilienprojekte. Seit 1990 planen, entwickeln, realisieren und verwalten wir mit heute circa 50 Mitarbeitern nachhaltige und innovative Immobilienobjekte für Privat- und Gewerbekunden. Darüber hinaus beraten wir Unternehmen in allen Fragen einer ganzheitlichen Immobilienlösung. Als Projektentwickler begleiten wir alle Phasen des Lebenszyklusses einer Immobilie – von der Grundstücksentwicklung über die Vermarktung von Gewerbeimmobilien bis hin zur Revitalisierung und Sanierung von Gebäuden sowie der Verwaltung von Gewerbeimmobilien und des eigenen Wohnungsbestandes.

Wir suchen für unseren **Hauptsitz in Regensburg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Vertriebsmitarbeiter Immobilien (m/w/d) VERKAUF NEUBAU- UND PRIVATIMMOBILIEN

Ihre Aufgaben:

Sie beraten und betreuen, eigenständig unsere Kunden kompetent beim Kauf und Verkauf von Immobilien, um ihre Wünsche und Bedürfnisse bestmöglich zu erfüllen.

Auf Basis der Immobilien Zentrum Vermarktungsstrategien führen Sie erfolgreich Akquisetätigkeiten von neuen Bestandsimmobilien durch und erweitern kontinuierlich das Kundennetzwerk.

Zu Ihren Aufgaben gehört die Erstellung ansprechender Exposés sowie die professionelle Präsentation der Objekte, um deren Vorzüge optimal hervorzuheben. Sie führen Besichtigungen durch, beantworten Fragen der Interessenten und führen Verhandlungen, um für alle Parteien zufriedenstellende Abschlüsse zu erzielen.

Darüber hinaus pflegen Sie unsere Kundendatenbank sorgfältig und analysieren den Markt, um stets aktuelle Informationen zu haben und unsere Strategien entsprechend anzupassen.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ausgeprägtes Vertriebstalent und werden für Ihre hervorragenden kommunikativen Fähigkeiten geschätzt.
- Sie sind überzeugungsstark und besitzen ein feines Gespür für die Wünsche anspruchsvoller Kunden.
- Sie arbeiten gerne eigenverantwortlich und schätzen gleichzeitig die Zusammenarbeit im Team.
- Die Selbstständigkeit motiviert Sie und treibt Sie an, eigenständig Lösungen zu entwickeln.
- Sie begeistern sich für Immobilien und gehen neue Aufgaben stets zielorientiert und mit großem Engagement an.

Wir bieten Ihnen:

- Ein unternehmerisches Umfeld mit vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten und hoher Eigenverantwortung in einer nachhaltig wachsenden Unternehmensgruppe
- Einen großen, abwechslungsreichen Immobilienbestand, bestehend aus eigenen Neubauprojekten und Bestandsimmobilien
- Regelmäßige Schulungen, kollegialer Austausch und individuelle Coaching direkt vor Ort
- Ein starkes, dynamisches und junges Vertriebsteam, das gemeinsam Erfolge feiert.
- Attraktive Sozialleistungen, wie z.B. vermögenswirksame Leistungen (VWL) und Zuzahlungen baV
- Wöchentlich frisches Obst für das Wohlbefinden im Büro
- Die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, um flexibel und effizient zu arbeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung **bevorzugt per E-Mail** an

bewerbung@immobilienzentrum-karriere.de

