

WIR MACHEN IMMOBILIEN.

MACHEN SIE MIT!



Wir sind eine deutschlandweit agierende Unternehmensgruppe für ganzheitliche und innovative Immobilienprojekte. Seit 1990 planen, entwickeln, realisieren und verwalten wir mit heute circa 60 Mitarbeitern nachhaltige und innovative Immobilienobjekte für Privat- und Gewerbekunden. Darüber hinaus beraten wir Unternehmen in allen Fragen einer ganzheitlichen Immobilienlösung. Als Projektentwickler begleiten wir alle Phasen des Lebenszyklusses einer Immobilie – von der Grundstücksentwicklung über die Vermarktung von Neubau- und Bestandsimmobilien bis hin zur Revitalisierung und Sanierung von Gebäuden sowie der Verwaltung der Immobilien.

Wir suchen für unseren **Hauptsitz in Regensburg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Junior Consultant | Vertriebsmitarbeiter (M/W/D) VERKAUF NEUBAU- UND PRIVATIMMOBILIEN

IHRE AUFGABEN:

- Unterstützung bei der Organisation und Durchführung von Kundenterminen für Beratungs- oder Besichtigungstermine im Büro oder bei der Immobilie
- regelmäßiger persönlicher Kontakt in Form von Terminen oder Telefonaten zu Interessenten und Verkäufern
- Unterstützung der Käufer auch nach Vertragsabschluss (After-Sales-Service)
- vertrauensvolles und verlässliches Management und Pflege von Verkäufer- und Interessentendaten in der Datenbank

IHR PROFIL:

- Freundliches, professionelles Auftreten mit einer aufgeschlossenen und gewinnenden Art
- Starke Kommunikationsfähigkeiten, gepaart mit einer hohen Kunden- und Serviceorientierung
- Teamfähigkeit, Eigeninitiative, Ausdauer, Belastbarkeit
- Lösungsorientiertes und selbstständiges Arbeiten
- Kundenorientierte Terminvereinbarung auch nach 18:00 Uhr
- Bereitschaft für Wochenendarbeit in Form von Verkaufsveranstaltungen (z.B. Tag der offenen Tür)
- Vorkenntnisse oder Erfahrungen in der Immobilienbranche, immobilienpezifischen Marktanforderungen und Kundenbedürfnissen, erste Erfahrungen mit der Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen und -kampagnen sind wünschenswert
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung

WIR BIETEN IHNEN:

- einen sicheren Arbeitsplatz in einer angesehenen und nachhaltig wachsenden Unternehmensgruppe ein unternehmerisches Umfeld mit zahlreichen Gestaltungsmöglichkeiten und hoher Eigenverantwortung
- einem großen und abwechslungsreichen Pool an Immobilien aus eigenen Neubauprojekten und Bestandsimmobilien
- regelmäßige Schulungen, Austausch mit Kollegen und individuellen Coachings vor Ort
- Vertrauensarbeitszeit sowie flexible Arbeitszeiten
- ein angenehmes Arbeitsumfeld mit modernen Kommunikationsmittel
- ein starkes, dynamisches und junges Vertriebsteam
- Sozialleistungen, wie z.B. VWL, Zuzahlung zur betriebliche Altersvorsorge
- wöchentlich frisches Obst
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung **bevorzugt per E-Mail** an

bewerbung@immobilienzentrum-karriere.de

