

WIR MACHEN IMMOBILIEN. MACHEN SIE MIT!

Wir sind eine deutschlandweit agierende Unternehmensgruppe für ganzheitliche und innovative Immobilienprojekte. Seit 1990 planen, entwickeln, realisieren und verwalten wir mit heute circa 60 Mitarbeitern nachhaltige und innovative Immobilienobjekte für Privat- und Gewerbekunden. Darüber hinaus beraten wir Unternehmen in allen Fragen einer ganzheitlichen Immobilienlösung. Als Projektentwickler begleiten wir alle Phasen des Lebenszyklus einer Immobilie – von der Grundstücksentwicklung über die Vermarktung von Neubau- und Bestandsimmobilien bis hin zur Revitalisierung und Sanierung von Gebäuden sowie der Verwaltung der Immobilien.

Wir suchen für unseren **Hauptsitz in Regensburg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Key Account Manager (M/W/D) VERKAUF NEUBAU- UND PRIVATIMMOBILIEN

IHRE AUFGABEN:

- selbstständige Organisation und Durchführung von Kundenterminen für Beratungs- oder Besichtigungstermine im Büro oder bei der Immobilie
- regelmäßiger persönlicher Kontakt in Form von Terminen oder Telefonaten zu Interessenten und Verkäufern
- Unterstützung der Käufer auch nach Vertragsabschluss (After-Sales-Service)
- vertrauensvolles und verlässliches Management und Pflege von Verkäufer- und Interessentendaten in der Datenbank

IHR PROFIL:

- freundliches, professionelles Auftreten mit einer aufgeschlossenen und gewinnenden Art
- sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, gepaart mit einer hohen Kunden- und Serviceorientierung
- Teamfähigkeit, Eigeninitiative, Ausdauer, Belastbarkeit
- lösungsorientiertes und selbstständiges Arbeiten
- kundenorientierte Terminvereinbarung auch nach 18:00 Uhr
- Bereitschaft für Wochenendarbeit in Form von Verkaufsveranstaltungen (z.B. Tag der offenen Tür)
- Vorkenntnisse oder Erfahrungen in der Immobilienbranche, immobilienpezifischen Marktanforderungen und Kundenbedürfnissen, erste Erfahrungen mit der Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen und -kampagnen sind wünschenswert
- Abgeschlossenes Hochschulstudium der Betriebswirtschaftslehre oder eines vergleichbaren Studiengangs wäre wünschenswert

WIR BIETEN IHNEN:

- Tätigkeit mit vielfältigen Aufgaben und ein hohes Maß an Entfaltungsmöglichkeiten
- überdurchschnittliche Verdienstmöglichkeiten in Festanstellung mit einer Kombination aus fixer und leistungsbezogener Bezahlung
- großer und abwechslungsreicher Pool an Immobilien aus eigenen Neubauprojekten und Bestandsimmobilien
- Kundenzuteilung aus dem wöchentlichen Kundenanfragen – keine Kaltakquise
- professionelle Einarbeitung und Begleitung durch Vertriebsleitung
- zukunftssicheren Arbeitsplatz
- regelmäßige (interne) Schulungen
- Unterstützung durch die Vertriebsleitung sowie das BackOffice
- junges, dynamisches, motiviertes und sehr kollegiales Team
- Teilnahme an zertifizierten Fortbildungsmaßnahmen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung **bevorzugt per E-Mail** an

bewerbung@immobilienzentrum-karriere.de

Immobilien Zentrum Vertriebs GmbH |
Thurmayerstraße 4 | 93049 Regensburg



WIR MACHEN IMMOBILIEN.